

Roma, 31 marzo 2009

Prot. N.470 /FrS

**ALLE ASSOCIAZIONI TERRITORIALI
ALLE FEDERAZIONI REGIONALI
AI CONSORZI ENERGIA
LORO SEDI**

OGGETTO: Presentazione del progetto "sistema" SESCO della sede territoriale di Cagliari ~ Roma Giovedì 16 aprile

Gentili Colleghi/e,

in occasione dell'ultimo Gruppo di Lavoro Energia del 26 marzo, è emersa un' iniziativa per la promozione delle Fonti Rinnovabili della sede territoriale di Cagliari che ha dato vita ad una società erogatrice di servizi in tale settore in vista della necessità di intercettare la domanda dei nostri associati in tale mercato in via di sviluppo.

Di seguito, quindi, allo scopo di far circolare le buone pratiche e mettere a sistema le iniziative di eccellenza delle sedi territoriali, si riportano alcune informazioni salienti del progetto "Sistema SESCO" realizzato dalla sede di Cagliari.

Inoltre al fine di approfondire tale esperienza a beneficio delle associazioni territoriali eventualmente interessate a replicare l'iniziativa è convocato un Gruppo di Lavoro Nazionale Energia allo scopo di illustrare ed approfondire e l'esperienza del progetto "SESCO®"

**Giovedì 16 aprile ore 10.30
Presso la sede Nazionale di Confartigianato Imprese
Roma Via di San Giovanni in Laterano 152**

Per motivi organizzativi, si prega di comunicare la partecipazione alla collega ing. Francesca A. Sabatini (tel. 02/20232534; francesca.sabatini@confartigianato.it) **entro e non oltre il 9 aprile.**

Restando a disposizione per eventuali chiarimenti, l'occasione è gradita per porgere distinti saluti.

IL DIRETTORE
Bruno Panieri



"SISTEMA" SESCO

Progetto realizzato dalla sede territoriale di Cagliari

Il progetto per la promozione delle Fonti Rinnovabili nasce presso la sede di Confartigianato di Cagliari 18 mesi fa con l'obiettivo di cogliere le opportunità del mercato offrendo ai manutentori/installatori un servizio integrativo in grado di riqualificare il lavoro.

Nasce così il marchio SESCO® per individuare una rete di Servizi per l'Energia Solare di Confartigianato, proponendo

Costituzione di società locali:

- sotto il patrocinio delle sedi Confartigianato
- con il coinvolgimento di competenze tecniche locali
- con compiti di FORMAZIONE e COORDINAMENTO di:
 - Installatori qualificati nell'installazione
 - Installatori qualificati nella vendita
 - Venditori professionali
 - Processi burocratici
 - Rapporti con Istituti finanziari
 - Processi d'acquisto materiali
 - Rapporti Assicurazioni

Il "sistema" SESCO® offre all'INSTALLATORE la possibilità concreta di arrivare ad un mercato che gli sarebbe altrimenti precluso, mediante:

- FORMAZIONE di Installatori capaci di VENDERE un prodotto complesso, grazie a:
 - L'affidabilità di un gruppo a valenza nazionale, patrocinato da Confartigianato
 - Soluzioni bancarie pre-configurate
 - Listini pre-confezionati, a misura per diverse esigenze
- FORMAZIONE di Installatori capaci di INSTALLARE gli impianti venduti anche dagli altri venditori del "sistema"
- ASSENZA di esposizioni finanziarie a carico dell'installatore

I vantaggi per l'impresa locale del "sistema":

- Forma le sue professionalità in loco
- Valuta le professionalità e le guida nella crescita
- Dispone di capacità di installazione significativa sul territorio
- Raggiunge fasce di mercato altrimenti difficilmente raggiungibili (mercato domestico)
- Evita l'accentramento di forza lavoro interna (e i conseguenti costi fissi e di struttura)

con ricadute positive di IMMAGINE e di Nuovi ASSOCIATI per la Confartigianato locale

La proposta che viene fornita è la seguente:

- accelerare la costituzione delle società locali sotto il patrocinio delle sedi Confartigianato
- estendere l'esperienza di successo già maturata da "SESCO Sardegna", avvalendosi del suo supporto immediato per:
 - Formazione di INSTALLATORI
 - Formazione di ciascun team locale
 - Formazione per VENDITORI
 - Fornitura materiali a condizioni competitive
- dare diffusione nazionale al marchio unico (es. SESCO®)
- coinvolgere Confartigianato Nazionale per la definizione di convenzioni "privilegiate" con Istituti di Credito a valenza nazionale

In questo modo, SESCO® locale avvia rapidamente l'attività:

- Rapidità di accesso al Business
- Garanzia di supporto nella fase di start-up da parte "SESCO SARDEGNA"
- Accesso immediato all'acquisto di materiali a condizioni competitive
- Crea lavoro per gli INSTALLATORI locali associati
- gestisce i suoi Clienti individuati con il proprio parco venditori
- copre i costi con i margini operativi di impresa (e realizza utili!)
- usufruisce dei vantaggi del marchio SESCO® come realtà a diffusione nazionale

I VANTAGGI per le sedi locali CONFARTIGINATO:

- di Immagine:
 - **Servizio di FORMAZIONE AGLI INSTALLATORI associati**
 - **Creazione di NUOVE OPPORTUNITA' DI LAVORO per gli INSTALLATORI associati**
 - Presenza in un settore di estrema attualità e importanza per il futuro
 - Si prepara a dare supporto agli associati EDILI in vista delle prossime normative energetiche per le nuove costruzioni
- di Business:
 - Rapido inserimento nel settore delle Energie Rinnovabili
 - Royalties da "SESCO SARDEGNA" a copertura dei costi di gestione (in % sul fatturato di acquisto dei materiali da parte delle SESCO® locali)
 - Acquisizione di nuovi associati (condizione per il coinvolgimento degli installatori da parte delle SESCO® locali)